



# devuelving<sup>com</sup>

La primera franquicia de tienda online

 [info@devuelving.com](mailto:info@devuelving.com)

 931317731

# Índice:

1. ¿Qué es Devuelving?.....1
2. Funcionamiento y desarrollo.....2
3. Datos claves de la franquicia.....3
4. Porqué apostar por Devuelving.....4



# 1. ¿Qué es Devuelving?

Devuelving.com es una empresa nacida con el objetivo de dar ilusiones y confianza a aquellas personas que quieren montar su propio negocio. Con una inversión mínima y un equipo siempre a su disposición para desarrollar su actividad sin ningún gasto de mantenimiento y la garantía de no perder nunca el dinero invertido.

Devuelving.com es un centro comercial on-line y como cualquier centro comercial está compuesto por diferentes sectores y tiendas, todas las tiendas en devuelving venden artículos de marca ya conocida y de gran consumo, dando así la posibilidad al cliente final de poder comprar los artículos y productos que normalmente ya compra en cualquier establecimiento de su ciudad a precio más económico, que en definitiva es el objetivo final de las ventas on-line



# 1. ¿Qué es Devuelving?

Devuelving dispone de un amplio abanico de oferta de varios sectores. Actualmente dispone de aproximadamente de 11.000 artículos que están a disposición del cliente final, también este último tiene la posibilidad de pedir productos que normalmente compra y que no encuentra disponible en la web, mediante el apartado *Personal Shopper*. En este apartado se pueden pedir los artículos deseados y, en caso de ser productos existentes en el mercado y coherentes con el resto del centro comercial, en pocos días estarán a disposición e subido en la web.





## 2. Funcionamiento y desarrollo

Devuelving no es una empresa de Dropshipping.

Desde Devuelving creamos tu propio centro comercial con todas las tiendas y los artículos que están en el portal principal Devuelving.com

El franquiciado puede elegir un nombre propio de su centro comercial, que puede ser un subdominio de Devuelving (Por ejemplo: tienda.devuelving.com ) o bien un dominio externo con un nombre relacionado a Devuelving o no y redirigirlo a tu propia tienda (Por ejemplo: www.ofertadevuelving.com, www.superprecio.com, etc. ) en caso de estar disponible.

El desarrollo del negocio se realiza con el asesoramiento combinado del equipo informático que apoya al franquiciado en todo momento si este así lo desea.



## 2. Funcionamiento y desarrollo

Devuelving facilita al franquiciado todos los precios de coste mayorista de todos los artículos, le indica el PVPR (precio venta público recomendado) indicado por el mismo fabricante, es decir, su precio aproximado en tienda, sin embargo, los precios de cara al cliente final los establece el propio franquiciado. El beneficio que el franquiciado obtiene, es la diferencia entre el precio de coste y el precio de venta que él mismo ha establecido, el mismo funcionamiento que un una tienda tradicional. De esta manera el franquiciado controla los precios de todos los productos de su tienda y puede hacer todas las promociones y cambios que desee. Teniendo a su disposición un completo panel de control donde controlar todos estos parámetros.



Devuelving aporta múltiples ventajas al franquiciado, como pueden ser:



Tu propia tienda Devuelving.com



Panel de control Online para gestionar tu tienda



Múltiples plataformas de pago (Tarjetas, Paypal, transferencia)



Gestión integral de los pedidos



Albaranes etiquetas, envíos, cajas , contratación seguros



Atención y recepción telefónica a los clientes del franquiciado



Envío e-mail HTML promocional semanal a todos los clientes



Mantenimiento técnico de la tienda On-line y mejoras



Seguimiento personalizado de campañas publicitarias





Gestión de incidencias, devoluciones, etc.



Gestión de stock, precios, altas, bajas, etc.



Optimización y personalización de tu página web



Cambios estéticos a gusto del franquiciado



Optimización para posicionamiento en buscadores



Asesoramiento y recursos para crear páginas en redes sociales



Posibilidad de incluir tu tienda existente en tu tienda online



Posibilidad de crear estructura de comerciales autogestionada



Inversión mínima y garantizada





## 3. Datos claves de la franquicia

### El coste:

La franquicia tiene un canon único inicial sin ningún gasto añadido, no tiene royalties mensuales ni gastos de mantenimiento de ningún tipo, el franquiciado no está obligado a compromisos de comprar ningún stock de artículos, además la franquicia no tiene una fecha de caducidad, sino que el contrato que se renueva gratuitamente cada año. De esta forma Devuelving garantiza la inversión por parte del franquiciado, ya que toda la rentabilidad que pueda tener su negocio siempre es a tiempo indeterminado y coste cero.

### Los productos:

Los productos son de gran consumo y primera marca, esto garantiza la compra por parte del cliente final, el cual no tiene que cambiar marca de productos debido a su coste, sino que podrá adquirir las mismas marcas de siempre a precios más competitivos. Además, dichos artículos tienen una bajísima tasa de devoluciones, debido a su popularidad.

### La estructura del negocio:

Devuelving monta el negocio al franquiciado totalmente completo y gestionado, donde el mismo franquiciado tiene un rol activo y presente en su negocio pudiendo cambiar y personalizar múltiples aspectos de su tienda, siempre contando con la asesoría del equipo devuelving



## 4. Por qué apostar por devuelving

Si el candidato está buscando montar un negocio on-line Devuelving.com es la mejor opción. Primero, por lo dicho anteriormente, si se considera que la venta on-line es un negocio en pleno desarrollo a través del cual el franquiciado tiene la posibilidad de tener un negocio al 100% asesorado y gestionado con una inversión mínima. Además no se trata de un negocio con presencia física, con lo cual da la posibilidad al franquiciado de ahorrar y limitar al máximo todos los riesgos y peligros de un comercio tradicional.

